

Bogotá, 3 de marzo de 2025

Para:

ASAMBLEA GENERAL

WeDent Colombia S.A.S

Bogotá

Me complace dirigirme a ustedes para presentar el Informe de Gestión de Fin de Año, en el cual compartiremos los principales avances, resultados y desafíos enfrentados durante este período.

En cumplimiento de los estatutos de la compañía y de acuerdo con la normativa legal vigente (Artículos 46 y 47 de la Ley 222 de 1995 y la Ley 603 de 2000), presento a la Asamblea General de Accionistas/Junta de Socios el Informe de Gestión, que describe las actividades más relevantes realizadas durante el año 2024.

ANÁLISIS DEL ESTADO DE RESULTADOS Y BALANCE GENERAL

En 2024, el sector dental en Colombia continuó su evolución, impulsado por diversas tendencias clave, incluyendo tratamientos de implantes y rehabilitación, avances tecnológicos, mayor acceso a tratamientos estéticos y mejoras en la educación odontológica.

Algunos aspectos destacados incluyen la innovación y la implementación de nuevas metodologías en el sector dental. Actualmente, los pacientes se benefician de servicios más eficientes, con menos efectos secundarios y una resolución sin precedentes, gracias a la aplicación de tecnologías como escáneres, impresión 3D y el uso inicial de inteligencia artificial. En WeDent, no somos ajenos a estos procesos, logrando consolidar con éxito un equipo de profesionales y tratamientos respaldados por avances tecnológicos de vanguardia.

Los ingresos totales de 2024 ascendieron a **COP 931.905.964 (USD 224.887)**. El costo de ventas para el mismo período totalizó **COP 309.340.964 (USD 88.803)**, correspondiente a los costos de implantes para cursos, honorarios profesionales de cursos nacionales e internacionales, honorarios de odontólogos por tratamientos a pacientes, gastos de laboratorio e insumos odontológicos.

Considerando los gastos administrativos por un monto de **COP 2.309.556.764 (USD 551.560)**, que incluyen gastos operativos como salarios del personal, honorarios profesionales, arrendamientos, servicios tercerizados, gastos tributarios, depreciación de planta y equipo, entre otros, se obtiene una pérdida operativa neta de **COP (-1.686.990.763) (USD -415.476)**. Incluyendo pérdidas no operativas como intereses y donaciones, las pérdidas totales antes de impuestos ascienden a **COP (-1.821.259.930) (USD -438.601)**.

Como resultado, las pérdidas totales del período suman **COP (-1.338.551.013) (USD -328.531)**, teniendo en cuenta el impuesto sobre la renta y tributos complementarios por **COP (-482.707.917) (USD -110.070)**.

En cuanto a los activos fijos, estos presentaron un aumento considerable, alcanzando **COP 2.908.684.673 (USD 623.183)**. Este incremento se debe principalmente a los activos por impuestos diferidos, específicamente pérdidas fiscales por **COP 433.893.600 (USD 98.408)**, y un saldo favorable en impuestos corrientes, retención en la fuente y auto-retención por **COP 153.057.207 (USD 34.714)**.

ÁREA COMERCIAL / ÁREA ADMINISTRATIVA / INFORMACIÓN ADICIONAL

A. Hechos significativos durante el período

En los primeros meses de 2024, se dio inicio formal a las actividades comerciales y a la prestación de servicios a pacientes, tras el proceso de autorización y licenciamiento otorgado por la Secretaría de Salud a principios de diciembre de 2023. Además, se iniciaron procesos de contratación, así como la comercialización de tratamientos odontológicos y cursos tanto nacionales como internacionales. Se ampliaron los servicios ofrecidos para incluir el alquiler de consultorios odontológicos y los servicios de tomografía, basados en la autorización otorgada por la Secretaría de Salud como centro de radiología.

B. Evolución esperada del negocio

A lo largo de 2024, la clínica se enfocó en el desarrollo y comercialización de cuatro áreas de negocio clave: cursos de capacitación, servicios de tratamientos odontológicos, alquiler de consultorios odontológicos y la venta de servicios de tomografía a terceros.

Para el ejercicio 2025, se espera un incremento significativo en los ingresos, impulsado por los cursos internacionales planificados para el año, la consolidación del negocio de tratamientos odontológicos para pacientes privados, junto con el alquiler de consultorios odontológicos y la venta de servicios de tomografía a terceros. Adicionalmente, en diciembre de 2024, se lanzó la clínica de estética dental, un negocio que se desarrollará mediante una inversión sustancial en marketing y marketing digital para posicionar tanto los tratamientos como la marca.

C. Transacciones con accionistas y administradores

En 2024, se otorgaron préstamos por parte de los accionistas a la empresa, por un total de **COP 1.542.893.860 (USD 349.930)**.

Adicionalmente, en diciembre se realizó una transferencia de **COP 37.000.000 (USD 8.420)**, la cual será capitalizada en enero. También se realizaron pagos por concepto de representación legal.

D. Cumplimiento de normativas de propiedad intelectual y derechos de autor

A la fecha, la compañía cumple plenamente con las normativas de propiedad intelectual, leyes de derechos de autor y licencias necesarias para su operación, así como con las obligaciones laborales y pagos de seguridad social.

E. Cumplimiento de la Ley 1676 de 2013

De acuerdo con el artículo 87 de la Ley 1676 del 20 de agosto de 2013, la organización no

obstaculizó a sus proveedores en su intención de realizar operaciones de factoring con las facturas emitidas a la empresa durante el período.

A handwritten signature in black ink, consisting of a stylized 'D' and 'P' followed by a horizontal line.

Daniel Paredes

Gerente WeDent.